



MINISTÈRE DE L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR ET DE LA RECHERCHE
SECTION DE TECHNICIEN SUPÉRIEUR

ANNEXE DESCRIPTIVE DE LA FORMATION

INFORMATION SUR L'ÉTUDIANT

- 1.1 **Nom** : <Nom>
1.2 **Prénom** : <Prénom>
1.3 **Date de naissance** : <Date de naissance>
1.4 **Code d'identification de l'étudiant**
N°INE : <n°INE>

INFORMATION SUR LA FORMATION

- 2.1 **Nom de la formation**
Section de Technicien Supérieur
Spécialité : Commerce International
- 2.2 **Principaux domaines d'étude**
Etude et veille des marchés étrangers / Informatique commerciale / Prospection et suivi de clientèle / Négociation vente / Montage des opérations d'import-export / **Gestion documentaire des activités d'import export et suivi des activités supports / Economie, droit, management des entreprises / Langues vivantes / culture générale et expression**
- 2.3 **Nom et statut de l'institution gérant la formation**
Ministère de l'enseignement supérieur et de la recherche
Section de Technicien Supérieur
- 2.4 **Nom et statut de l'établissement dispensant la formation**
[Établissement]
[Ville]
[Statut]
- 2.5 **Langue de formation** : français

3 INFORMATION SUR LE NIVEAU DE LA FORMATION

- 3.1 **Niveau de la formation**
Située au sein des études menant au grade de licence.
Niveau bac + 2 / 120 crédits ECTS
- 3.2 **Durée officielle du programme de formation**
La durée du programme est de 2 ans.
- 3.3 **Conditions d'accès**
Entrée sélective après le baccalauréat s'effectuant dans le cadre d'une procédure nationale d'admission.
Cf : <http://www.admission-postbac.fr>

4 INFORMATION SUR LES CONTENUS ET LES RESULTATS OBTENUS

- 4.1 **Organisation des études**
Plein temps, contrôle en cours de formation écrit et oral, contrôle ponctuel
- 4.2 **Exigences du programme**
La formation dispensée a pour objet de donner aux étudiants les compétences et attitudes leur permettant de remplir les missions suivantes :
- études et veille commerciales internationales,
 - vente à l'export,
 - achat à l'import,
 - coordination des services supports à l'import et à l'export, gestion des relations dans un contexte pluriculturel.
- Elle est définie par des programmes nationaux.
- 4.3 **Précisions sur le programme**
Voir référentiel de formation et référentiel du diplôme sur le site : <https://www.sup.adc.education.fr/btslst/>
- 4.4 **Compétences évaluées**
Se référer au descriptif des modules de formation (verso de

l'attestation).

5. INFORMATION SUR LA FONCTION DE LA QUALIFICATION

- 5.1 **Accès à un niveau d'études supérieur**
Accès par concours, directement ou via une classe ATS, aux grandes écoles.
Accès, par validation de parcours, à tout type d'établissement d'enseignement supérieur.
- 5.2 **Statut professionnel (si applicable)** :
Emplois de niveau III du RNCP : techniciens supérieur, cadres intermédiaires

6. INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

- 6.1 **Informations complémentaires**
Les arrêtés ministériels définissant les référentiels de diplôme sont consultables sur : <https://www.sup.adc.education.fr/btslst/>
Autres sources d'information :
- 6.2 **Pour toute information sur le dispositif STS consulter** :
<http://www.enseignementsup-recherche.gouv.fr/cid20183/brevet-technicien-superieur.html>

7. INFORMATIONS SUR LE SYSTEME NATIONAL D'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR

8	Doctorat	Université		
7	Doctorat	Université		
6	Doctorat	Université		
5	Master	Université	Grande école	
4	Master	Université	Grande école	
3	Licence	Université	Grande école	Licence pro ATS
2	Licence	Université	CPGE	STS-IUT
1	Licence	Université	CPGE	STS-IUT
0	Bac	Enseignement secondaire		



Liberté • Égalité • Fraternité

RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

MINISTÈRE
DE L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR
ET DE LA RECHERCHE

**ATTESTATION DU PARCOURS DE FORMATION
EN
SECTION de TECHNICIEN SUPERIEUR**

*Le recteur de l'académie de [Nom de l'Académie] , Chancelier des universités
atteste que*

[Nom & Prénom]

né(e) le (DATE) à (VILLE, PAYS)

n°INE

a accompli un parcours de formation dans la spécialité de BTS : Commerce International

Valeur du parcours en crédits du système ECTS :

Année académique :

Année académique :

Lycée :

Fait à (VILLE), le (DATE)

Pour le recteur,

Le proviseur du lycée

ATTESTATION DU PARCOURS DE FORMATION - Commerce International

Descriptif des modules de formation

UNITES de FORMATION	MODULES DE FORMATION		CREDITS ECTS PREVUS	ECTS mentionnés (à remplir)
UF1 Culture Générale et Expression 16 ECTS 144h	UF1M1	Synthèse niveau 1	2 ECTS	
	UF1M2	Expression personnelle niveau 1	2 ECTS	
	UF1M3	Expression personnelle niveau 2	2 ECTS	
	UF1M4	Synthèse niveau 2	2 ECTS	
	UF1M5	Expression personnelle niveau 3	3 ECTS	
	UF1M6	Synthèse niveau 3	5 ECTS	
UF21 Langue vivante A 16 ECTS 216h	UF21M1	Production orale niveau 1	2 ECTS	
	UF21M2	Production écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF21M3	Compréhension orale niveau 1	2 ECTS	
	UF21M4	Compréhension écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF21M5	Production orale niveau 2	2 ECTS	
	UF21M6	Production écrite niveau 2	2 ECTS	
	UF21M7	Compréhension orale niveau 2	2 ECTS	
	UF21M8	Compréhension écrite niveau 2	2 ECTS	
UF22 Langue vivante B 16 ECTS 216h	UF22M1	Production orale niveau 1	2 ECTS	
	UF22M2	Production écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF22M3	Compréhension orale niveau 1	2 ECTS	
	UF22M4	Compréhension écrite niveau 1	2 ECTS	
	UF22M5	Production orale niveau 2	2 ECTS	
	UF22M6	Production écrite niveau 2	2 ECTS	
	UF22M7	Compréhension orale niveau 2	2 ECTS	
	UF22M8	Compréhension écrite niveau 2	2 ECTS	
UF31 Economie et Droit 8 ECTS 288h	UF31M1	Création et répartition des richesses dans une économie de marché	2 ECTS	
	UF31M2	Gouvernance économique et financière	2 ECTS	
	UF31M3	Approche juridique du travail et des organisations	2 ECTS	
	UF31M4	L'immatériel et le risque dans les relations économiques	2 ECTS	
UF32 Management des entreprises 4 ECTS 144h	UF32M1	Finaliser et décider	2 ECTS	
	UF32M2	Mettre en œuvre la stratégie	2 ECTS	
UF41 Etude et veille des marchés étrangers 14 ECTS 216h	UF41M1	Marketing international	8 ECTS	
	UF41M2	Diagnostic des marchés étrangers	6 ECTS	
UF42 Informatique commerciale 6 ECTS 108h	UF42M1	Techniques informatiques d'études et veille commerciales internationales	6 ECTS	
UF51 Prospection et suivi de clientèle 10 ECTS 288h + 8 semaines stage	UF51M1	Méthodologie de la prospection à l'international	3 ECTS	
	UF51M2	Mise en œuvre et suivi de la prospection à l'international	7 ECTS	
UF52 Négociation - vente 10 ECTS 180h dont 72h de co-enseignement	UF52M1	Offre commerciale à l'international	3 ECTS	
	UF52M2	Négociation vente à l'export	7 ECTS	
UF61 Montage des opérations d'import-export 12 ECTS 198h UF62 Gestion documentaire des activités d'import-export et suivi des activités support 8 ECTS 36h + 4 semaines de stage	UF61M1	Transport logistique	Non attribué	
	UF61M2	Financements à l'international	Non attribué	
	UF61M3	Les achats à l'international	Non attribué	
	UF62M1	Gestion documentaire des activités d'import export et suivi des activités supports	8 ECTS	
Total des ECTS attribuables			108	